

Margarita Alexandra Báez Flores

PERFIL

Los valores y principios cristianos han sido la esencia para liderar con amor, compromiso, lealtad, pasión, resiliencia, perseverancia y transcendencia laboral con resultados que honren a Dios, a la familia, la empresa y al país.

ESTUDIOS REALIZADOS

PRIMARIA BÁSICA:

Escuela República de Panamá
Guayaquil-Ecuador

SECUNDARIA:

Colegio Nacional "Dolores Sucre"
Guayaquil-Ecuador
Títulos Obtenidos: Bachiller en Ciencias Físico-Matemático.

SUPERIOR:

Escuela Politécnica del Ejército. Facultad de Idiomas. Sede Quito

Título Obtenido: Suficiencia en el Idioma Inglés

Escuela Politécnica del Ejército. Facultad de Ciencia Agropecuarias-IASA

Título Obtenido: Ingeniería Agropecuaria

Diplomado en IA Aplicada a la Docencia
Universidad de la Américas, UDLA
Enero-Marzo 2025

POSTGRADO:

EMBA- Executive Master Business Administration IDE
BUSINESS SCHOOL 2008 a 2010

DOCTORADO:

Doctorante en Gerencia UNY (Universidad Yacambú) 2025

Doctorado en Administración de Empresas, UCNE
2025

CONTACTO

📞 0996093255

✉️ helixagro2@hotmail.com

📍 Quito, Ecuador

🌐 linkedin.com/margarita-báez-flores

🆔 <https://orcid.org/0009-0000-1117-0521>

IDIOMAS

Español

Inglés

HABILIDADES

- Tablas dinámicas
- Administración de equipos de trabajo

INTERESES

- Lectura
- Cine
- Arte

Margarita Alexandra Báez Flores

PRACTICAS PRE-PROFESIONALES

Nestlé del Ecuador (cacao-café) | 1998

- Prácticas culturales, control biológico.
- La Mana-Los Ríos/Cumbayá

Hcda. San Antonio | 1999

- Ganado de carne, quino, ganadería de leche, cultivos (cacao-palma africana-papaya-piña)
- Km. 37 Vía Sto. Domingo-Quevedo

Estación Experimental Pichilingue (INIAP) | 1999

- Cultivos (banano ,café, piña. mango)
- Quevedo-Los Ríos

Andean Organics | 1999

- Cultivos Orgánicos del Ecuador (lechuga, tomate, zuquini, calabacita, arveja china)
- Control biológico, practicas culturales, manejo de post-cosecha.
- Cumbayá-Pichincha

Estación Experimental PALORA | 2000

- Cultivos (Pitahaya, té, cítricos)
- Palora-Morona Santiago

Brigada de selva RIO AMAZONAS | 2000

- Porcinos. Aves, tilapia
- Shell-Pastaza

CURSOS, TALLERES Y EVENTOS

- Seminario, Taller de Fertigación. ESPE-IASA
- Seminario Teórico-Práctico de Tomate riñón najo invernadero. INIAP-TUMBACO
- Inglés Técnico
- Fertilizantes Simples y Compuestos
- Taller Teórico Práctico Cercos Eléctricos Speedrite
- Curso Team Work y Cliente Interno

Margarita Alexandra Báez Flores

- Seminario de Fertilización y manejo de suelos
- Fundamentos de ventas (Septiembre 2004)
- Nutrición y Fertilización en varios cultivos (Abril 2004)
- Curso de Desarrollo Gerencial (Mayo 2004)
- Capacitación en Medicina Veterinaria BIOMONT (Enero 2005)
- Escuela de ventas (Agosto 2006)
- Curso Merchandising y Retailing (Septiembre 2006)
- Gestión de servicio y ventas (Septiembre 2007)
- Herramientas financieras para Gestión Comercial (Diciembre 2007)
- Gestión de los Recursos Humanos basado en Competencias (Marzo 2008)
- Marketing Internacional y Trademarketing (Marzo 2008)
- Uso y manejo seguro de agroquímicos (Abril 2008)
- Cultura y clima organizacional y Coaching directivo (Abril 2008)
- Programa de Desarrollo en Gerencia de Empresas con Especialización en Marketing (Abril 2008)
- Seminario- Taller Fraudes con tarjetas de crédito y débito (Mayo 2009)
- Ventas Estratégicas I – PROINDUSA (Octubre 2009)
- Retail y Merchandising TBL (Mayo 2010)
- Técnicas Profesionales de Presentación en Público (Agosto 2011)
- Creatividad Gerencial (Febrero 2012)
- Retail y Merchandising (2013)
- Canto y Música IV Nivel (2013-2014)
- Habilidades Gerenciales para mandos medios (2014)
- Resolviendo Conflictos más complejos (2018)
- Programa de Liderazgo “Gente Favorita” (2019)
- Programa de Oratoria y Comunicación para Mujeres en la Alta Dirección (2019)
- Programa de Desarrollo de Habilidades Comerciales (2019)
- Programa de “Liderazgo y Enfoque en Cliente” (2023)

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Quibagro S.A.S | 2024

CEO

Fertisa | 2024

1. Gerente Cultivos Sierra - 2024

Manejo de negocio agroinsumos de cuentas claves, canal almacenista y clientes finales estratégicos.

2. Jefe de zona Región Sierra - 2016

Funciones Relevantes:

Administración zona Carchi, Imbabura, Pichincha, Cotopaxi, Tungurahua, Chimborazo y Bolívar.

Margarita Alexandra Báez Flores

3.Jefe zona Sierra Sur - 2015

Funciones Relevantes:

Administración zona Pichincha, Cotopaxi, Tungurahua, Chimborazo y Bolívar.

4.Jefe Zona Quito - 2014

Funciones Relevantes:

Administración zona Pichincha y Cotopaxi

5.Jefe Zona Carchi - 2012

Funciones Relevantes:

Administración zona Imbabura y Carchi

6.Jefe Retail Región Sierra (Gerencia Puntos Venta) - 2010

Funciones Relevantes:

Administración 26 puntos de venta en la Región Sierra

Elaboración de presupuestos y metas comerciales

Control de presupuestos y gastos administrativos

Apertura de nuevos puntos de venta

Análisis de mercados y clientes potenciales

Elaboración y análisis de proyectos comerciales.

7.Supervisor Venta Fisa Zona Sierra y Pasto - 2009

Funciones relevantes:

Supervisión administrativa y comercial de 10 puntos de venta

Elaborar presupuestos y metas comerciales de Fisas

Seleccionar personal

Velar por el cumplimiento de metas comerciales y presupuestos.

Supervisar administrativa y comercialmente Fisas

Visitar clientes distribuidores y clientes claves Fisas Sierra

Atender reclamos de clientes Fisas

8.Supervisor Ventas Fisa Región Sierra, Austro, Oriente en Ecuador y Pasto en Colombia - 2007

Funciones relevantes:

Supervisión administrativa y comercial de 14 puntos de venta

Elaborar presupuestos y metas comerciales de Fisas

Seleccionar personal

Velar por el cumplimiento de metas comerciales y presupuestos.

Supervisar administrativa y comercialmente Fisas

Visitar clientes distribuidores y clientes claves Fisas Sierra

Margarita Alexandra Báez Flores

Atender reclamos de clientes Fisas

Buscar mercados potenciales para establecimiento de puntos de venta.

9. Supervisor de Ventas de Centros de Servicios a Nivel Nacional con experiencia en línea pecuaria y agrícola (medicina veterinaria - cercas eléctricas - suplementos minerales/fertilizantes y agroquímicos) - 2005

Funciones relevantes:

Supervisión administrativa y comercial de 20 puntos de venta

Apertura de sucursales Costa/Sierra

Visita clientes productores/agrícolas (arroz/cacao/maíz) y ganaderos

10. Jefe de Almacén REY insumos Cayambe - 2003

Funciones relevantes:

Venta mostrador

Manejo administrativo y comercial de la sucursal

Atención de clientes finales y empresas florícolas, ganaderos, papicultores, cultivos varios.

OTROS TRABAJOS ANTERIORES

Colegio Nacional Agropecuario LATACUNGA. Las Pampas-Sigchos.

CARGO: Profesor de Agropecuaria e Inglés

Funciones relevantes:

Elaboración e implementación de proyectos

Implementación de granjas integrales

Asesoría técnica y comercial a la comunidad

CONFITECA. Confites Ecuatorianos

CARGO: Agente Vendedor Zona Norte. Regional Quito. División Consumo.

Funciones relevantes:

Venta directa de productos de consumo masivo

Gestión de cartera

Venta de productos nuevos y promociones

Invernadero de Tomate riñón hidropónico (Sangolquí)

CARGO: Asesoría Técnica - ventas

Funciones relevantes:

Manejo integral cultivos hortícolas

Manejo post - cosecha tomate riñón

Comercialización y venta directa.

Margarita Alexandra Báez Flores

ASISTAGRO- Asistencia Técnica para el Agro (Sto. Domingo de los Colorados)

CARGO: Agente Vendedor de Productos Químicos

Funciones relevantes:

Manejo de inventarios

Promoción y comercialización

Agrícola ganadera REYSAHIWAL S. A. (Quito)

CARGO: Agente Vendedor de Productos Lácteos

Funciones relevantes:

Venta al detal de productos lácteos

Manejo de inventarios

Dallax (Textiles nacionales)

CARGO: Vendedor de almacén

MASIGITA HNOS. (Quito)

CARGO: Vendedor de almacén

GASOLINERA MOBIL (Quito)

CARGO: Despachador de combustible

REFERENCIAS PERSONALES

Ing. Guillermo Castro
Gerente Eurofert
Fono: 0999737981

Ing. Jose Rugel
Gerente Cultivos Costa FERTISA S.A.
Fono: 0985825489

Ing. Efraín Lopez
Field Expert SYNGENTA S.A.
Fono: 0999401397