

PRESENTACIÓN PROFESIONAL





RESUMEN DE MI PERFIL

Soy **facilitadora y consultora en transformación organizacional**, especializada en potenciar el desarrollo de líderes y equipos desde una mirada estratégica del cambio cultural. A lo largo de mi trayectoria he acompañado a ejecutivos y profesionales senior en procesos de evolución organizacional, fortaleciendo competencias clave como liderazgo consciente, comunicación efectiva, influencia y alineación con la estrategia del negocio.

Mi propuesta integra el enfoque de **Productividad Consciente**, una metodología que conecta desempeño, bienestar y propósito para impulsar culturas más sostenibles y equipos comprometidos. Desde esta perspectiva, diseño e implemento iniciativas que no solo desarrollan habilidades individuales, sino que movilizan cambios reales en el mindset organizacional y en la forma en que las personas colaboran, toman decisiones y generan impacto.

Como entrenadora y facilitadora, **destaco por crear experiencias de aprendizaje dinámicas y reflexivas** que combinan metodologías ágiles, aprendizaje experiencial y herramientas de desarrollo humano. Mi objetivo es acompañar a líderes y equipos a traducir la toma de conciencia en acciones concretas, logrando transformaciones tangibles tanto en los resultados del negocio como en la experiencia de quienes forman parte de la organización.

[Conoce mi historia](#)

[Revisa mi LinkedIn](#)



MI PROPÓSITO VITAL

*Mi propósito es acompañar procesos de transformación organizacional desarrollando habilidades clave en líderes y equipos, desde un enfoque consciente que alinea identidad, valores y estrategia con resultados sostenibles para el negocio. Creo profundamente que cuando **las personas comprenden cómo impactan su liderazgo, su comunicación y sus decisiones en la cultura organizacional**, es posible movilizar cambios reales en el engagement, el clima y la experiencia del colaborador. Desde esta mirada, impulso iniciativas que conectan el desarrollo humano con objetivos estratégicos, fortaleciendo equipos más comprometidos, coherentes y preparados para los desafíos actuales.*

MIS VALORES MI DIFERENCIADOR

Genero un cambio consciente en las personas, guiada por: la calidad, los resultados, el compromiso, la empatía, y el autoconocimiento.





FORMACIÓN ACADÉMICA

Títulos

Pontificia Universidad Católica del Ecuador
Ingeniería en Sistemas - 2013

Universidad de Buenos Aires
Postgrado en Tecnologías Sanitarias - 2015

Kuestiona España
Master en Autoconocimiento y Desarrollo de habilidades - 2021

ESADE España
Business Agility for Leadership - 2022

Kuestiona España
Master en Marca Personal, Reputación Digital - 2023

Facilitación Integral
Diplomado en Facilitación Integral y Gestión del cambio - 2024

Universidad de la Rioja España
Master en Gestión del Talento Humano - 2025

Certificaciones

- Liderazgo Consciente - Conscious Business Center*
- Coach por la International Coaching Federation.
- Training for Trainers: Results Oriented Coaching Skills - RomarLearning Solution
- Learning by doing - Adult Education - Romar Learning Solution
- MIT Sloan School of Management: Artificial Intelligence: Implications for Business Strategy
- Estilo de Comunicación DISC - TTI Success Insights
- Accountability Builder- Partners In Leadership
- Training for Trainers: Liderazgo Situacional II - Blanchard
- Training for Trainers: Técnica de Ventas basado en Persuasión e Influencia - Blanchard

TRAYECTORIA PROFESIONAL

Organizational Transformation Consultant - Atid



Oct 2022 - Presente

Logro Principal: He liderado la implementación de soluciones integrales de transformación organizacional con directores y gerentes de primera línea, abarcando Planificación Estratégica, Agilidad, OKRs y Gestión del Cambio, en diversas empresas como Fundación Crisfe, Actuaría, Chevyplan, Banco de Loja, Lorente, Grupo Sur Atlántida, Seguros Constitución, EOS, Mutualista Imbabura, LiderSeg y Seguros Confianza. Estas intervenciones han mejorado la eficiencia, la alineación estratégica y la resiliencia organizacional.

Habilidades Desarrolladas:

- Gestión del Cambio
- Entrenamiento Integral por competencias

Career & Business Coach - Gabrielabedon.com



Ene 2022 - Presente

Logro Principal: He facilitado el desarrollo de habilidades de marca personal y autoconocimiento para potenciar la productividad consciente en personas y organizaciones, colaborando con clientes como EPAR, CloseUp Internacional, Nucitec, GMS y Amazon Frontlines. Además, **he sido speaker en Dalia Empower México** para programas con Sephora y Banco Santander, reforzando el impacto de un enfoque de crecimiento personal y profesional en entornos corporativos.

Habilidades Desarrolladas:

- Diseño e Impartición de Programas de Capacitación
- Coaching y Acompañamiento de Audiencias Senior

Pharma Trainer - Latam



Ago 2021 - Presente

Logro Principal: He acompañado a diversos clientes del sector farmacéutico —incluyendo Difare, Gutis, Dyvenpro, Acromax República Dominicana, Saval Ecuador, Saval Centroamérica, Tecnimedica Centroamérica y Suiphar (Colombia, Dominicana, Bolivia)— para maximizar sus resultados clave. Esta labor se llevó a cabo en colaboración con Close Up Internacional, adaptando estrategias y soluciones comerciales efectivas para cada mercado y cultura.

Habilidades Desarrolladas:

- Desarrollo y Capacitación de Líderes y Equipos de Ventas
- Marca Personal y Estrategia de Posicionamiento

Commercial Excellence Head - Merck



Feb 2017 - Jul 2021

Logro Principal: Logré posicionar a Ecuador como el primer país de la región en implementar Veeva Engage (Visitas Virtuales) de forma ágil durante el inicio de la pandemia, estableciendo un referente de mejores prácticas para otras filiales y demostrando el valor de la transformación digital en situaciones críticas.

Habilidades Desarrolladas:

- Liderazgo y Coaching
- Entrenamiento a líderes

BI & Sales Force Effectiveness Coordinator - Merck



Jun 2025 - Ene 2017

Logro Principal: Aumenté el Sell Out de la compañía en un 15% tras la implementación de la herramienta MTerritory, lo que permitió dar seguimiento inmediato a los KPIs en campo y optimizar las estrategias de venta en tiempo real.

Habilidades Desarrolladas:

- Modelos de Inteligencia de Negocios
- Entrenamiento a equipos de venta en herramientas digitales

Business Intelligence Analyst - Roche



Nov 2010 - Jul 2014

Logro Principal: Implementé y lideré la centralización de los principales indicadores de inteligencia de negocio en la herramienta BusinessMap, agilizando la visualización y el análisis de datos clave para la toma de decisiones estratégicas. Este proyecto optimizó los procesos internos y facilitó el acceso a información fiable y oportuna para la alta dirección.

Habilidades Desarrolladas:

- Análisis de Información y Efectividad de KPIs
- Formación y Acompañamiento a Equipos de Trabajo

CLIENTES LATAM EN ACOMPAÑAMIENTO CONSULTORÍA ORGANIZACIONAL Y ENTRENAMIENTO



@gabrielabedonm



www.gabrielabedon.com

POR QUÉ PUEDO SER SU MEJOR OPCIÓN

Porque entiendo que la transformación cultural comienza en la forma en que cada persona lidera, comunica y toma decisiones dentro de la organización. A lo largo de mi trayectoria he acompañado a organizaciones, líderes y equipos en procesos de evolución profesional observando cómo cambia el impacto en el negocio cuando el desarrollo humano se integra con la estrategia.

*Mi enfoque combina consciencia, **experiencia en desarrollo de liderazgo y una mirada sistémica del cambio organizacional.** Trabajo creando contextos donde las personas se sienten desafiadas y comprometidas a la vez, facilitando conversaciones que fortalecen el engagement, la colaboración y el alineamiento cultural.*

Si el propósito es impulsar culturas más coherentes, líderes más conscientes y equipos capaces de sostener procesos de transformación reales, estoy lista para aportar desde una experiencia práctica, estratégica y orientada a resultados sostenibles.

Whatsapp y Teléfono: 0958624930
gabriela@gabrielabedon.com

Dirección: Quito - Edificio Neo - 803 Bélgica y Eloy Alfaro

